



BarentsKrans

Advocaat-
medewerker
Aanbestedingsrecht
(EU & Competition)



search & selectie strategie coaching



Om cliënten echt verder te helpen zijn samenwerking, een scherpe blik en doortastendheid nodig. Daarom koesteren de advocaten en (kandidaat-)notarissen de ondernemende cultuur van BarentsKrans waarin deze kwaliteiten voortdurend worden ontwikkeld.

BarentsKrans

[BarentsKrans](#) is een onafhankelijk, Nederlands advocaten- en notarissenkantoor. Met ruim 170 kantoorgenoten, waarvan ruim 80 advocaten en (kandidaat-)notarissen, werkt het kantoor aan mooie juridische uitdagingen, zowel nationaal als internationaal.

BarentsKrans heeft een vestiging in het centrum van Den Haag. Om de groeiambitie verder vorm te geven is op 1 november 2024 een tweede locatie geopend op de Zuidas in Amsterdam. Het kantoor bestaat uit de volgende secties: Arbeidsrecht, Banking & Finance, Cassatie, Commerciële Contracten, Corporate, Commercial & Financial Litigation, Corporate / M&A, EU & Mededinging, IE, Data & Technologie en Vastgoed.

In hechte teams pakken de legal professionals uitdagende zaken aan. Met een multidisciplinaire aanpak werkt men rechtsgebied-overstijgend samen. De onderlinge samenwerking binnen BarentsKrans kenmerkt zich door een informele sfeer en korte lijntjes tussen collega's én met cliënten.

Er heerst een sterk 'wij-gevoel' en een sterke cultuur van samenwerking, ook over de verschillende vestigingen heen. Op donderdagen wordt er zoveel mogelijk samengewerkt vanuit de locatie Den Haag, waarbij de dag wordt afgesloten met een gezamenlijke borrel.

Bij BarentsKrans houden ze van uitdagingen. Complexe zaken vragen om meer dan expertise en ervaring alleen. Om cliënten echt verder te helpen zijn samenwerking, een scherpe blik en doortastendheid nodig. Daarom koesteren de advocaten en (kandidaat-)notarissen de ondernemende cultuur van BarentsKrans waarin deze kwaliteiten voortdurend worden ontwikkeld. BarentsKrans stimuleert haar medewerkers niet alleen om initiatieven te ontplooiën en verantwoordelijkheden te nemen, maar biedt hun ook daadwerkelijk de middelen en handvatten om dat waar te maken. Zo werken de legal professionals iedere dag met plezier aan de uitdagingen van hun cliënten en aan de kracht van het kantoor. Het kantoor staat voor persoonlijk, zakelijk en met elkaar.

De advocaten van het kernteam Aanbesteding zijn toegewijd, ondernemend en hebben oog voor elkaar. Binnen de open cultuur wordt er niet alleen hard gewerkt, maar ook veel gelachen.

EU & Mededinging (Aanbestedingsrecht)

De sectie EU & Mededinging is opgebouwd uit verschillende disciplines waaronder aanbesteding, EU & mededinging en competition litigation. De teamleden werken op de vestigingen in Den Haag en Amsterdam.

Het kernteam [Aanbesteding](#) wordt geleid door [Joost Fanoy](#) en [Tim Raats](#) en wordt verder gevormd door twee advocaat-stagiaires (David Gast en Sjoerd-Paul Beenders). Er is hoogwaardige expertise aanwezig en de sectie opereert in de top van de markt. Het team staat bekend om haar expertise, wat wordt herkend en erkend in onder meer de [Legal 500](#): *"Real brainpower and professionalism here. Quick and intelligent answers that take particular circumstances into account."*



Het is een hecht team waarbinnen veel wordt samengewerkt en waarbij er persoonlijke begeleiding is van Joost Fanoy en Tim Raats. De advocaten worden door de (juridische) inhoud gedreven en hebben zichtbaar plezier in wat ze doen. Het team is toegewijd, ondernemend en heeft oog voor elkaar. Binnen de open cultuur wordt er niet alleen hard gewerkt, maar ook veel gelachen. Kenmerkend voor het team is de informele sfeer en de pragmatische aanpak.

Het zwaartepunt van de werkzaamheden ligt op procederen en adviseren op het gebied van het aanbestedingsrecht. Het team staat voornamelijk inschrijvers bij. Zo sta je ondernemingen bij in (kort geding) procedures naar aanleiding van aanbestedingen en assisteer je voorafgaand aan een aanbesteding bij het opstellen van de bieding. In toenemende mate adviseert het team aanbestedende diensten bij inkooptrajecten. Daarbij wordt de aanbestedende dienst gedurende het hele traject ondersteund – van het bepalen van de inkoopstrategie tot aan eventuele procedures over een gunningsbeslissing.



Het team heeft speciale expertise in de IT-, Defensie-, Facilitair- en Zorgsectoren. Een groot deel van de cliënten is actief in de genoemde sectoren. Er wordt ook sectie-overstijgend samengewerkt, bijvoorbeeld met de litigation, vastgoed en de cassatiepraktijk.

De sectie EU & Mededinging (aanbestedingsrecht) groeit en biedt daarom ruimte voor een ondernemende en proactieve advocaat-medewerker Aanbestedingsrecht (EU & Mededinging).

Wat ga je doen?

Als medewerker vervul je een zelfstandige rol in complexe en belangwekkende zaken. Je bent mede het gezicht van de sectie en je wordt betrokken bij de verdere groei van de praktijk. Als medewerker krijg je veel eigen verantwoordelijkheid in de zaken waarin je werkt.

In deze rol begeleid je de jongere advocaten en houd je zelfstandig contact met cliënten en andere betrokken partijen in een project. Je krijgt ruimte om je werkzaamheden zelf vorm te geven op basis van je expertise en interesse. Hierbij wordt ondernemerschap sterk aangemoedigd. BarentsKrans ondersteunt dit met een nieuw opgezette leerlijn om het ondernemerschap (zoals acquisitie-vaardigheden) bij (senior) medewerkers te ondersteunen en ontwikkelen.

Als advocaat-medewerker Aanbestedingsrecht (EU & Competition) ben je verantwoordelijk voor onder andere:

- Direct contact met cliënten;
- Het geven van concreet en pragmatisch advies over complexe vraagstukken;
- Het adviseren van aanbestedende diensten bij inkooptrajecten;
- Het bijstaan van inschrijvers;
- Het procederen op het gebied van aanbestedingsrecht.



Deze positie is bij uitstek interessant voor iemand die graag in een professionele omgeving werkt met een goede werksfeer, onderlinge cohesie en op persoonlijke ontwikkeling gerichte cultuur.

Voor wie is dit interessant?

Jij bent een advocaat met idealiter vier tot zes jaar werkervaring, opgedaan binnen een bredere aanbestedingspraktijk. Je hebt stevige kennis van het aanbestedingsrecht en bent hierdoor in staat een vliegende start te maken. Ervaring met het bredere Europese recht (bijvoorbeeld de vrij verkeerregels en/of het mededingings- en staatssteunrecht), competition litigation en/of het bouwrecht is een pre.

De advocaat die BarentsKrans zoekt heeft diepgaande kennis en ervaring, wat je in staat stelt met de cliënt mee te denken. Je durft een standpunt in te nemen. Je spreekt de taal van de cliënt, kunt daar direct mee schakelen en voelt je sterk betrokken bij de cliënt. Hands-on, proactief en een aanpakker, zijn termen waarin jij je herkent. Met gemak onderscheid je hoofd- van bijzaken. Je bent in staat om zowel zelfstandig als in teamverband te werken.

Je sociale en communicatieve vaardigheden (zowel in het Nederlands als in het Engels) zijn goed ontwikkeld, je bent extravert en je bent gericht op verbinding. Van de advocaat wordt verwacht zichzelf zichtbaar te maken en te profileren in de markt. Er is nadrukkelijk ruimte en perspectief voor doorgroei.

Deze positie is bij uitstek interessant voor iemand die graag in een professionele omgeving werkt met een goede werksfeer, onderlinge cohesie en een op persoonlijke ontwikkeling gerichte cultuur. Bij BarentsKrans wordt er hard gewerkt, maar is er nadrukkelijk ruimte voor het leven naast het werk. Er worden regelmatig uitjes, borrels en sportieve evenementen georganiseerd.



Contact:

De search en selectie voor deze functie is exclusief uitbesteed aan DRB. Voor meer informatie over de functie en BarentsKrans kun je contact opnemen met Nicolette Kalsbeek of Stephan Bamborough. Richt je reactie, bij voorkeur per e-mail, aan info@drbgroep.nl.



Stephan Bamborough

+31 6 11 20 61 64

bamborough@drbgroep.nl



Nicolette Kalsbeek

+31 6 20 21 04 51

kalsbeek@drbgroep.nl

DRB

Burgemeester van Karnebeeklaan 17 • 2585 BA Den Haag • info@drbgroep.nl • drbgroep.nl
+31 70 361 70 09



search & selectie strategie coaching