



TEN HOLTER
/NOORDAM
advocaten

Directeur

drb

search & selectie strategie coaching



Ten Holter Noordam advocaten

Ten Holter Noordam advocaten (THNa) is, met een kleine 100 medewerkers, een middelgroot multiservicekantoor en bevindt zich in de top 50 van Nederlandse advocatenkantoren. Het kantoor is gevestigd op een van de mooiste locaties in Rotterdam.

THNa richt zich op de marktgebieden [Bouw](#), [Haven](#), [Overheid](#) en [Zorg](#). Een breed aanbod aan rechtsgebieden en veel diversiteit aan cliënten kenmerkt THNa. Vanuit welk rechtsgebied ook wordt gewerkt, de vragen van de cliënten zijn divers. De advocaten werken, ieder vanuit hun expertise, oplossingsgericht met een persoonlijke aanpak. Zij werken intensief samen aan vraagstukken, die verder gaan dan het eigen specialisme, om tot de beste oplossing te komen voor de cliënt. De cultuur van THNa kenmerkt zich door een combinatie van drive en ambitie in een aangename, informele sfeer. THNa heeft de afgelopen jaren het fundament gebouwd van een sterk merk met daarbij behorende bedrijfsvoering en toegewijde en trotse medewerkers. Het kantoor heeft 'next level' ambities in onder andere groei in cliënten, medewerkers en top kwaliteit dienstverlening.

THNa heeft 'next level' ambities in onder andere groei in cliënten, medewerkers en top kwaliteit dienstverlening.

De functie

De directeur vormt samen met twee partners het bestuur van de maatschap. De directeur geeft leiding aan de staf en vertaalt de visie van de maatschap en het bestuur naar de dagelijkse gang van zaken. Zijn/haar managementstijl is inspirerend en coachend; de directeur ziet het belang van het ontwikkelen van mensen en het stimuleren van een werkomgeving die uitnodigt tot groei en innovatie.

In nauwe samenwerking met de collega-bestuurders pakt de directeur belangrijke thema's op en maakt de vertaalslag naar de gewenste ontwikkelingen, programma's, acties en resultaten.





Samen met het bestuur werkt de directeur aan een next level organisatie waarbij de uitdaging is om THNa door te ontwikkelen met versteviging van haar marktpositie en zichtbaarheid. Met een open blik naar buiten, gericht op kansen en groei, geeft de directeur invulling aan de ambities van het kantoor en zorgt dat de strategische richting volgens plan wordt uitgevoerd.

Waarom is deze functie interessant?

De combinatie van verandering en leiderschap maakt deze rol uitdagend. De directeur heeft ruime ervaring in het leiden van organisaties binnen de professional services sector, bij voorkeur met kennis van een partnerstructuur.

THNa richt zich op de marktgebieden Bouw, Haven, Overheid en Zorg. Een breed aanbod aan rechtsgebieden en veel diversiteit aan cliënten kenmerkt THNa. Vanuit welk rechtsgebied er ook wordt gewerkt, de vragen van de cliënten zijn divers.

De nieuwe directeur is een strategisch denker die niet alleen plannen kan maken, maar ook in staat is om ze succesvol uit te voeren. De directeur heeft de vrijheid om met eigen inzichten en creativiteit veel te bereiken en tegelijkertijd ziet hij/zij de kracht van samenwerking en het betrekken van anderen bij het realiseren van doelen.

Belangrijk is dat de directeur beschikt over een positieve grondhouding en een resultaatgerichte aanpak. Hij/zij weet hoe je mensen moet enthousiasmeren en motiveren en begrijpt de impact van veranderingen op zowel individuen als de organisatie als geheel. De directeur is empathisch, organisatiesensitief en heeft een scherp oog voor de dynamiek van een partnerorganisatie. Met een academisch werk- en denkniveau is de directeur in staat om complexe vraagstukken te doorgronden en innovatieve oplossingen te vinden die THNa naar een succesvolle toekomst leidt.



Contact:

De search en selectie voor deze functie is exclusief uitbesteed aan DRB. Voor meer informatie over de functie en THNa kun je contact opnemen met Arjen Breedveld of Robert Dicke. Richt je reactie, bij voorkeur per e-mail, aan info@drbgroep.nl



Arjen Breedveld

+31 6 146 84 589



Robert Dicke

+31 6 148 84 626

DRB

Burgemeester van Karnebeeklaan 17 • 2585 BA Den Haag • info@drbgroep.nl • drbgroep.nl
+31 70 361 70 09



search & selectie strategie coaching