



(Counsel)

Kandidaat-Notaris
Corporate/M&A

drb

search & selectie strategie coaching

Duurzaamheid, pro bono werkzaamheden en de bijdrage aan culturele instellingen zijn belangrijke waarden bij Houthoff en maatschappelijk verantwoord ondernemen staat hoog in het vaandel.



Houthoff

Houthoff is met meer dan 300 advocaten, notarissen en belastingadviseurs één van de grootste juridische dienstverleners van Nederland. Het kantoor, met vestigingen in Amsterdam, Rotterdam, Brussel, Londen en New York, opereert in het topsegment van de markt. Houthoff maakt deel uit van een internationaal netwerk van onafhankelijke kantoren genaamd Lex Mundi. Naast eigen vestigingen heeft Houthoff ook 'representatives' in Azië en Amerika.

De cultuur

Houthoff heeft een informele en teamgerichte omgeving waarin kennis en vaardigheden worden gedeeld. Persoonlijke ontwikkeling, opleiding en begeleiding zijn belangrijke uitgangspunten. Er heerst een innovatief klimaat, waarbij eigen initiatief en ondernemerschap worden gewaardeerd en gestimuleerd. Houthoff is ervan overtuigd dat een organisatie beter wordt als er mensen met uiteenlopende achtergronden werkzaam zijn. Houthoff was het eerste advocatenkantoor van Nederland dat de verklaring 'Diversiteit binnen de advocatuur' van de Orde van Advocaten heeft ondertekend. Ook is Houthoff één van de oprichters van stichting FORWARD, dat als doel heeft het bevorderen van acceptatie van de LHBT-gemeenschap binnen de Nederlandse juridische beroepsgroep.

Duurzaamheid, pro bono werkzaamheden en de bijdrage aan culturele instellingen zijn belangrijke waarden bij Houthoff en maatschappelijk verantwoord ondernemen (Corporate Social Responsibility) staat hoog in het vaandel.

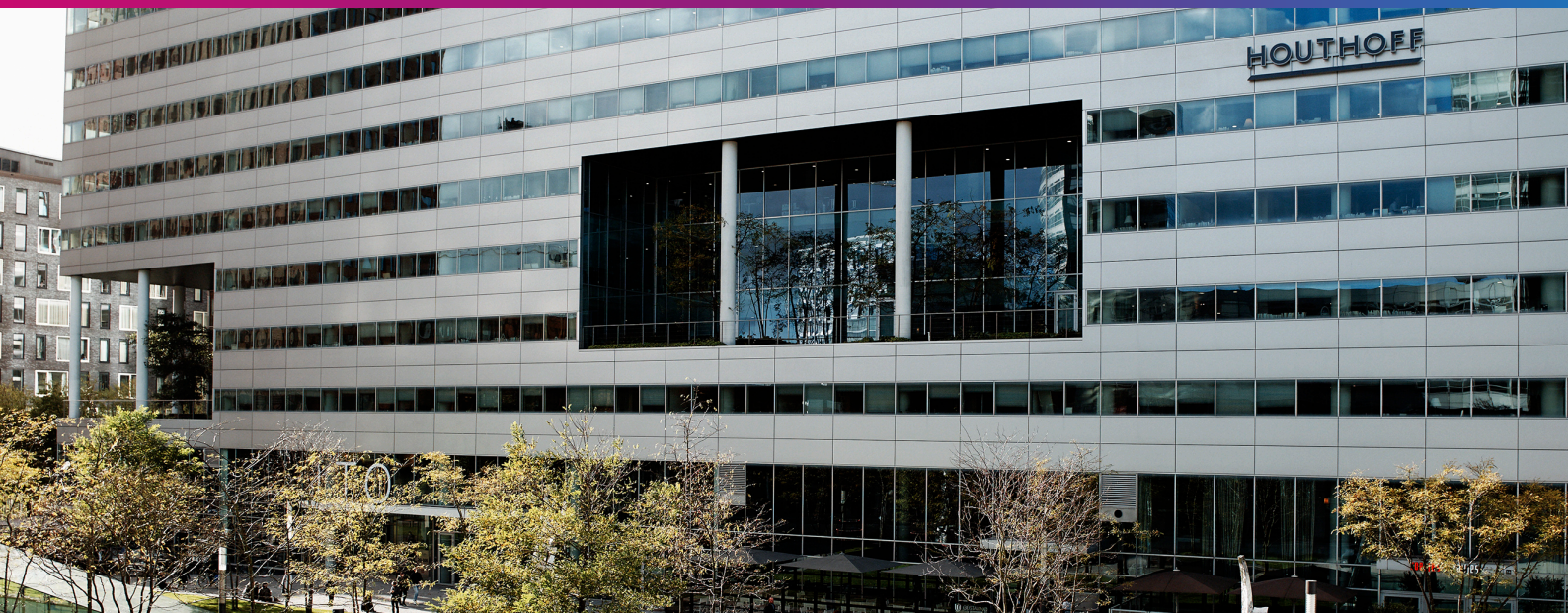
Corporate/M&A notariaat

Het corporate notariaat van Houthoff maakt onderdeel uit van de grotere [praktijkgroep Corporate/M&A](#), waarbij ook de praktijken Capital Markets, Finance en Private Equity worden ondersteund. Er wordt samengewerkt in multidisciplinaire teams waarbij het notariaat, de fiscalisten en de advocatuur hand in hand optrekken.

De praktijkgroep Corporate/M&A verleent gespecialiseerde en hoogwaardige diensten aan nationale en internationale ondernemingen binnen onder andere energie, techniek, offshore, chemie, medisch, bouw en private equity. De (internationale) cliënten vinden hun weg naar Houthoff rechtstreeks en via bevriende buitenlandse kantoren.

Het hoge niveau en de kwaliteit van de dienstverlening van de praktijkgroep Corporate/M&A wordt erkend door Legal 500 (tier 2) en Chambers (Band 3).





[Legal 500](#) citeert:

"The core Houthoff M&A team consists of driven, pragmatic, and diverse individuals. Great availability, coordination skills and a pragmatic approach are some of the team's strengths and key capabilities."



[Chambers](#) schrijft:

"Houthoff is a highly regarded Dutch law firm with a strong reputation for advising buyers and selling shareholders on cross-border transactions. (...). The firm is particularly popular with clients from the technology sector, as well as acting for private equity houses on high-value acquisitions and divestments. Team members have further experience in venture capital mandates."

Het corporate notariaat bestaat uit één team, verspreid over twee vestigingen (Rotterdam/ Amsterdam). Met grote regelmaat wordt door dezelfde mensen op beide vestigingen gewerkt. Het notariële team staat onder leiding van de notarissen [Philippe König](#) en [Paul de Vries](#). Het team bestaat verder uit een toegevoegd notaris (Kyoko Tollenaar), drie counsels (Jasmijn Harms, Ageeth Panman en Philippe Stille) en twaalf kandidaat-notarissen (seniors, mediors en stagiaires). Daarnaast wordt het team ondersteund door professional support lawyers. Veel (kandidaat-)notarissen hebben zich een eigen specialisatie aangemeten (zoals private M&A, public M&A of private equity).

Het notariële team verricht specialistisch werk zoals het (fiscaal) vormgeven van ondernemingen, het adviseren, opzetten en herstructureren van vennootschappen, het opzetten van joint ventures, het begeleiden van fusie en overnames en internationale projecten op het gebied van reorganisaties en herfinancieringen. Sinds enige jaren richt de praktijk zich ook op IPO's en ander public/capital markets werk zoals openbare biedingen of transacties met SPAC's of andere genoteerde ondernemingen. Vanzelfsprekend worden ook de gebruikelijke notariële werkzaamheden verricht (opstellen statuten, akten van levering en uitgifte van akten van fusie en splitsing).





Om de hoogwaardige kwaliteit en continuïteit van het corporate notariaat voor de lange termijn te waarborgen, is er ruimte voor uitbreiding. Er is nadrukkelijk ruimte voor (door)groei.

Voor wie is dit interessant?

Als (counsel) kandidaat-notaris Corporate/M&A beschik je over minimaal 8 jaar werkervaring, opgedaan binnen de top van het notariaat.

De samenstelling en de opbouw van het corporate notariaat biedt jou bij uitstek de ruimte om je verder te ontwikkelen en je eigen toekomst vorm te geven. Het meenemen van een (team van) medewerker(s) is een pré.

Er is een lichte voorkeur voor Rotterdam als standplaats, echter werken vanuit Amsterdam is mogelijk.

Je bent inzetbaar binnen een brede Corporate/M&A praktijk. Kennis van public M&A en Capital Markets is van toegevoegde waarde voor de praktijk. Zelfstandig werken typeert je en tegelijk ben je teamgericht. Het begeleiden en helpen ontwikkelen van jongere kandidaat-notarissen behoort tot het takenpakket. Daarnaast beschik je over leiderschapskwaliteiten en ben je graag de kartrekker in een team.

Zelfverzekerdheid en ondernemerschap zijn je op het lijf geschreven. Je haalt plezier uit het ontplooiën van nieuwe initiatieven door actief deel te nemen aan marketingactiviteiten zoals deelnemen aan congressen, het mede organiseren van cliënt workshops/seminars en/of het publiceren van artikelen.

Gezien de proactieve werkwijze en praktische advisering van de praktijkgroep ben je goed in staat om oplossingsgericht te werken. Tegelijk ben je een 'juridisch fijnlijper' met goed analytisch vermogen en uitstekende vakinhoudelijke kennis. Je aanpak is to the point. Communicatieve vaardigheden zijn goed ontwikkeld. Een persoonlijke relatie met een cliënt opbouwen gaat je gemakkelijk af en je doorziet en begrijpt de wensen van de (buitenlandse) cliënt. Gezien de internationale omgeving beheers je de Engelse taal uitstekend, zowel mondeling als schriftelijk.

Je bent bereid met enthousiasme samen het notariële team uit te bouwen.





Contact:

De search en selectie voor deze functie is exclusief uitbesteed aan DRB. Voor meer informatie over de functie en Houthoff kun je contact opnemen met Stephan Bamborough of Toon van de Wetering. Richt je reactie, bij voorkeur per e-mail, aan info@drbgroep.nl.



Stephan Bamborough

+31 6 112 06 164



Toon van de Wetering

+31 6 130 35 632

DRB

Burgemeester van Karnebeeklaan 17 • 2585 BA Den Haag • +31 70 361 70 09
info@drbgroep.nl • drbgroep.nl



search & selectie strategie coaching